

Claudia Bonatesta

3922899232

claudiabonatesta16@gmail.com

Via Pavoncelli 164, 70125, Bari, Ba

Data di nascita: 16/09/1980

Patente di guida: Categoria B

it.linkedin.com/claudiabonatesta

instagram: claudia bonatesta



PROFILO PROFESSIONALE

In questi anni di esperienza nel settore ho sviluppato e consolidato: eccellenti capacità di comunicazione, una comprovata esperienza nel raggiungimento degli obiettivi di vendita, buone capacità analitiche; ho generato fidelizzazione e passaparola, comunicando con i clienti su base regolare, mostrando fondamentale supporto post - vendita.

Coerenza e qualità in tutta l'area di competenza, massimizzando le vendite e la redditività.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Principi di medicina estetica
- Nozioni di medicina estetica
- Specialista in utilizzo di apparecchiature medicali, iniettabili, fili tensori, device TAR
- Tecniche di sales

CERTIFICAZIONI

Corso "**General English**" - presso

LORD BYRON COLLEGE Private School of English - Bari;

Corso di formazione professionale riconosciuto dalla regione Puglia in

"**GRAFICO PUBBLICITARIO**" - presso

MEDIA GROUPSERVICE, information and Communication technology - Bari;

Corso di **informatica avanzata** -

presso Centro Studi Levante - Bari;

Corso di formazione professionale in

"**TECNICO DI COMUNICAZIONE E**

GRAFICA PUBBLICITARIA

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

09/2022 - ad oggi

S2C Italia/ Seltec Medical | Puglia/BasilicataField

Sales Specialist

Con le seguenti aziende, mi sto occupando di : gestione delle relazioni sulla zona di lavoro assegnata, affinché venga implementata la giusta soluzione alle esigenze richieste; supportare il portfolio clienti già esistente (il target medico è composto da specialisti in dermatologia, chirurgia plastica ed estetica, chirurgia maxillo - facciale, medicina estetica); sviluppare ed individuare nuovi clienti, con cui si possano scegliere mezzi e modalità opportune per far conoscere i propri prodotti (il device seffiller- seffihair per TAR, microneedlig Dermapen4, filler dermici, fili tensori biorivitalizzanti, biogeranti, laser medicali); definire ed implementare strategie efficaci di comunicazione e commerciali; organizzazione di demo dimostrative ed approccio commerciale con potenziale cliente; organizzazione corsi formativi per i medici; partecipazione a congressi, fiere e corsi.

04/2019 - 08/2022

BiMedica Srl | Puglia/Basilicata

Sales Representative

ho sviluppato le regioni assegnatemi occupandomi delle seguenti mansioni: gestione delle relazioni sulla zona di lavoro assegnata, affinché venga implementata la giusta soluzione alle esigenze comunicative richieste; supportare il portfolio clienti già esistente (il target medico è composto da specialisti in dermatologia, chirurgia maxillo - facciale, chirurgia plastica ed estetica, medicina estetica); sviluppare ed individuare nuovi clienti, con cui si possano scegliere mezzi e modalità opportune per far conoscere i propri prodotti (fili tensori biorivitalizzanti, microneedling, laser medicali, dermocosmetica terapeutica, filler dermici); definire ed implementare strategie efficaci di comunicazione e commerciali; organizzazione di demo dimostrative ed approccio commerciale con potenziale cliente; organizzazione corsi formativi per i medici; partecipazione a congressi, fiere e corsi.

02/2018 - 02/2019

Gruppo Fema | Bari, BA

Area manager junior

mi sono occupata di promuovere un progetto che, applicato nelle strutture sanitarie serve per inserire la medicina estetica non invasiva all'interno di essi, con il fine di creare un legame collaborativo tra azienda e studio medico; formazione/gestione del team; creazione e sviluppo di protocolli di vendita e gestione del progetto post vendita; creazione, organizzazione e gestione di

MULTIMEDIALE” – presso ISTITUTO CALLEGARI istituto di formazione professionale Treviso – sede di Bari; Corso **informatica avanzato/ base** – presso Centro Studi Levante – Bari

eventi di sponsorizzazione; negoziazione B2B; gestione business partner; compilazione file reportistica.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

07/1999

Liceo Artistico Statale "G. De Nittis | Bari
Diploma di Maturità Artistica

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese:  B2 **Francese:**  A2

Intermedio avanzato

Base

Spagnolo:  A2

Base

HOBBY E INTERESSI

Ho una forte curiosità per tutto ciò che mi circonda, amo viaggiare, adoro la fotografia, l'arte, il cinema e la lettura aggiornandomi e documentandomi con libri, riviste e blog. Interessata a tutto ciò che è moda, nuovo, mi piace leggere riviste del settore moda sapendo riconoscere con malcelata presunzione, in anticipo cosa diventerà must o cult. Pratico con costanza diverse attività tra cui danza, yoga, pilates, jogging, padel, gite in bici, uscite in Sup.

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Claudia Bonatesta